

¿QUÉ ES Y PARA QUÉ SIRVE EL SEGURO DE CRÉDITO?

El Seguro de Crédito es un contrato por el cual una aseguradora respalda e indemniza al asegurado por las pérdidas finales que tenga por la falta de pago de los créditos entregados a sus clientes.

Otorga mayor control, organización y progreso en los procesos de facturación, es decir, que el Seguro de Crédito garantiza el pago del valor adeudado si un cliente no cancela las facturas a crédito.



Seguro de Crédito

¿CUÁLES SON LAS PARTES QUE INTERVIENEN?



ASEGURADO CONFIANZA COMPRADOR

Asegurado: Es el proveedor de servicios o productos que contrata la póliza.

Comprador: También conocido como "riesgo" o "deudor", o en otras palabras "tu cliente". Aquel que hace la compra y que está obligado a realizar los pagos correspondientes.

Compañía de seguros: Aseguradora que emite la póliza de crédito, suscribe los riesgos y paga las indemnizaciones.

PROCESO DE EMISIÓN DE POLIZA DE CRÉDITO:

La cartera del asegurado: Debe ser a corto plazo, desde los 30 a los 90 días. En algunos casos se puede realizar el proceso hasta 210 días. **Inicio de cobertura:** Empieza desde la entrega del producto o servicio al comprador.

Vigencia: *Renovable año a año.*



Negocio

TIPOS DE COBERTURA:

Cobertura de Riesgo Comercial:

Aplica en: casos de quiebra, mora prolongada y cuando la empresa con problemas financieros se reorganice bajo la protección de la ley.

Cobertura de Riesgo Político:

Aplica en:

- La cancelación de licencias para ingresar productos a otros países.
- Embargos a las importaciones o exportaciones.
- Prohibición para la transferencia de divisas para el pago el de importaciones.
- Confiscación y expropiación.
- Guerra, motines, conmoción civil o huelgas.
- Cancelación del contrato por el gobierno de un país, cuando el comprador es el Estado



Negocio

BENEFICIOS

- Contribuye al crecimiento de la empresa sin ningún tipo de riesgo.
- Permite controlar, prevenir y supervisar los movimientos del riesgo a un costo accesible.
- Ayuda a una gestión efectiva y al control de riesgos del proceso de ventas.
- Indemniza al asegurado por un caso de pérdidas, es decir si algún cliente falla en el pago de sus facturas.
- Da apoyo y asesoramiento al asegurado para disminuir los costos de las cobranzas y eliminar los gastos legales.
- Ayuda a emprender una política de ventas más agresiva y competitiva.



- + CRECIMIENTO
- + LIQUIDEZ
- + CRECIMIENTO
- + GANACIAS
- PÉRDIDAS



RECUERDA

Cuidar el crecimiento de todo negocio es lo más valioso, mucho más si tiene un Seguro de Crédito confiable, comprometido y eficaz a la hora de controlar el movimiento de todos sus pagos.